

Z W I S C H E N Z E U G N I S

Herr Heinz Jörg Treese, geboren am 30.01.1971, ist seit dem 01.03.2005 in unserem Unternehmen als Bezirksleiter Gastronomie für den Großraum Düsseldorf / Köln tätig.

Zu seinen wesentlichen Aufgaben gehören im Einzelnen:

- Akquirieren von Neukunden von der Angebotsführung bis zum Vertragsabschluss
- Kundenbesuche sowie Kontrolle des Absatzverlaufs, inkl. Sicherstellung der Auftragsabwicklung in Zusammenarbeit mit dem Telefonverkauf und der Serviceorganisation
- Durchführen von Marktbeobachtungen, Ableiten und Umsetzen geeigneter Maßnahmen zur Verbesserung der Wettbewerbsposition
- Durchführen von Verkaufsförderungsaktionen, wie z. B. Probebrühungen
- Abwickeln von administrativen und organisatorischen Maßnahmen, d. h. Pflegen der Kundendatei sowie Analysieren statistischer Auswertungen.

Besonders hervorheben möchten wir, dass Herr Treese maßgeblich am Projekt „Ausbildungs-Coaching“ beteiligt war.

Herr Treese hat in seiner Position als Bezirksleiter Gastronomie ein vielschichtiges und sehr umfangreiches Aufgabengebiet, das er immer termingerecht bearbeitet. Er zeigt stets große Einsatzbereitschaft und persönliches Engagement für Aufgabe und Zielsetzung. Er setzt eigenständig und zielgerichtet Prioritäten, analysiert komplexe Sachverhalte und leitet daraus schlüssige, zukunftsorientierte Vorgehensweisen mit guten Arbeitsergebnissen ab.

Herr Treese verfügt über Ausdauer und Belastbarkeit. Sein Einsatz geht durch hohe Leistungsbereitschaft über die Anforderungen hinaus. Mit seiner guten Auffassungsgabe und seinen ausgeprägt analytischen Fähigkeiten setzt er sich in kurzer Zeit erfolgreich mit neuen Problemstellungen auseinander. Er verfügt über äußerst fundierte aufgabenbezogene sowie -übergreifende Fachkenntnisse, die er situationsgerecht stets sehr sicher einsetzt.

Gestützt durch sein sehr gutes vertriebliches Fachwissen sowie durch seine hohe soziale Kompetenz und sein außerordentlich gutes Kommunikationsvermögen führt Herr Treese Verhandlungen stets sehr professionell und erfolgreich. Herrn Treese gelingt es darüber hinaus, jederzeit ausgezeichnet die Motivation der ihm zugeordneten Handelspartner zu wecken, Verbesserungspotenziale zu erkennen und individuelle Maßnahmen konsequent und effektiv umzusetzen. Sämtliche Gespräche sind stets geprägt durch sein souveränes Auftreten, die Anwendung von positiven Verkaufsstrategien sowie sein Einfühlungsvermögen.

Die Zusammenarbeit mit anderen Führungskräften und allen Mitarbeitern ist stets vorbildlich. Herrn Treese's ausgeglichenes Wesen, uneingeschränkte Loyalität und seine Fähigkeit zur konstruktiven Zusammenarbeit sind charakteristisch für ihn.

... / 2



COFFEE SERVICE

Seite 2 zum Zwischenzeugnis von Heinz Jörg Treese

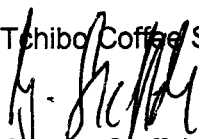
Herr Treese pflegt den Kontakt zu internen wie externen Gesprächspartnern stets mit Freundlichkeit und Zuverlässigkeit. Besonders hervorzuheben ist sein intuitives Gespür für die Anliegen und Nöte der Gesprächspartner, auf die er stets mit angemessenem Verständnis, dabei sehr aufgeschlossen und flexibel sowie mit dem notwendigen Durchsetzungsvermögen eingeht. Das Unternehmen wird von ihm im Außenauftritt stets ausgezeichnet und souverän vertreten.

Dieses Zwischenzeugnis wird auf Wunsch von Herrn Treese ausgestellt, da er ab dem 01.04.2008 auf die Position des Key Account Managers wechselt.

Wir danken Herrn Treese für die bisherige gute Zusammenarbeit und wünschen ihm in seiner neuen Position weiterhin viel Erfolg.

Hamburg, 31.03.2008
PSN-V Sh

Tchibo Coffee Service GmbH



Gunnar Steffek
(Geschäftsführer)



Doreen Kuhn
(Personnel Services)